

// Wir suchen zu sofort:

KEY ACCOUNT MANAGER/-IN

für Alhorn in Lübbecke

Seit mehr als 40 Jahren steht der Name Alhorn für Präzisionswerkzeuge und hochkomplexe Bauteile im Automotive-, Elektronik und Elektrotechnikbereich.

Präzision steht dabei in beiden Bereichen an oberster Stelle. Wir fertigen in hochautomatisierten Produktionsverfahren Kunststoff-Bauteile mit Toleranzen von bis zu +/- 0,001 Millimeter.

AUFGABEN

- Sie sind zuständig für die Betreuung, Pflege und Ausbau unserer bestehenden Kundenbeziehungen.
- Sie bewerten technische und wirtschaftliche Kundenanforderungen und wirken an projekt- und kundenspezifischen Lösungen für ein ganzheitliches Angebot im Hinblick auf Realisierung und unsere Unternehmensziele mit.
- Sie akquirieren Neukunden, bauen kontinuierlich unsere bestehenden Kundenbeziehungen aus und erstellen und verfolgen Ihre Angebote selbstständig.
- Sie streben eine Umsatzsteigerung durch die Gewinnung von Projekten an und wirken bei Kalkulationen mit.
- Sie präsentieren unser Unternehmen und Produktportfolio auf Messen, führen sicher Verhandlungen und legen Preisbasen fest.
- Sie analysieren laufend die Markt- und Wettbewerbssituation und arbeiten eng mit dem Projektmanagement zusammen.

FACHLICHE ANFORDERUNGEN

- Sie haben mehrere Jahre Berufserfahrung im Spritzguss und/oder Werkzeugbau sowie im B2B-Vertrieb.
- Bestenfalls konnten Sie bereits Erfahrung in den Bereichen Electronics, Automotive Electronics, Connector Industry und/oder Key Account Management sammeln.
- Sie verfügen über gute MS Office-Kenntnisse sowie über ein grundlegendes technisches Verständnis.
- Sie beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift.

PERSÖNLICHE FÄHIGKEITEN

- Sie denken und handeln kunden- und lösungsorientiert mit einem hohen Maß an Verantwortungsbewusstsein.
- Sie verfügen über ausgeprägte Kommunikations- und Kontaktfähigkeiten und Reisebereitschaft.
- Sie organisieren gern und arbeiten selbstständig und proaktiv.

ALHORN

UNSER ANGEBOT

- Interessante und herausfordernde Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung
- Intensive Einarbeitung
- Attraktive Zusatzleistungen mit dem Plus für unsere Mitarbeiter -> Link zu: <https://www.oke-group.com/de/arbeiten-bei-oke/das-plus-fuer-mitarbeiter/>), wie zum Beispiel ein umfassendes Aktivprogramm, viele interne und externe Fortbildungsmöglichkeiten, betriebliche Altersvorsorge und noch vieles mehr
- Offene Kommunikation und Unterstützung durch alle Geschäftsbereiche
- Flache Strukturen und schnelle Entscheidungen eines Mittelständlers gepaart mit den Möglichkeiten einer weltweit aufgestellten Unternehmensgruppe

Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

Alhorn GmbH & Co. KG

Steffi Prill

T. +49 5741.3019-0

Daimlerstraße 10

32312 Lübbecke

bewerbung@alhorn.de